

SMBCビジネスセミナー

Since 1971

関係部・課へ
ご回覧ください

主催：SMBCコンサルティング（SMBCグループ）

SMBCビジネスセミナー

2025年 8月

大阪開催

新任役員・次世代経営幹部のためのエグゼクティブ・プログラム

2025年度新任取締役・執行役員セミナー

対 象 取締役・執行役員（特に新任の方におすすめします）・次世代経営幹部候補者

時 間 すべて1日

ライブ配信同時開催

役割と実務

2025年7月28日(月)

取締役の役割と実務

第1講 講師
才木 正之氏
御堂筋税理士法人
代表社員
株式会社組織デザイン
研究所 代表取締役

参加者の声

役割の理解だけでなく、何をしたら良いのか、何をすべきかがわかり、今後のヒントになった
(サービス業、執行役員、40代)リーダーシップと
戦略実行

2025年7月29日(火)

リーダーシップと
戦略の実行第2講 講師
藤野 祐美氏
株式会社Y'sオーダー
代表取締役
MBA、人材開発コンサル
タント

参加者の声

経営戦略の基本がとても役に立つ内容だった
(サービス業、取締役、60代)決算書の読み方と
使い方

2025年7月30日(水)

決算書の構造と会社の
数字の読み方・分析の基本第3講 講師
石橋 研一氏
税理士法人
GROWLEAD代表社員
税理士・中小企業診断士

講師紹介

大阪大学卒業後、住友銀行入行。その後公認会計士事務所入所、税理士業務に加え、財務コンサルティング業務に従事し独立。

会計と意思決定

2025年7月31日(木)

経営の意思決定と
会計知識第4講 講師
金子 智朗氏
プライトワイズコンサル
ティング合同会社
代表社員
公認会計士・税理士

参加者の声

例を用いた説明で大変理解しやすかった。全く会計に携わっていないくても、全て理解することができた
(サービス業、執行役員、50代)コンプライアンス・
法律

2025年8月1日(金)

取締役の責任と
コンプライアンス・法律知識第5講 講師
山口 利昭氏
山口利昭法律事務所
代表弁護士

参加者の声

法律上、取締役という立場は思っていたより重いと認識した
(サービス業、執行役員、50代)

		7/28(月)	7/29(火)	7/30(水)	7/31(木)	8/1(金)	受講料(1名様につき)		
		役割	戦略	決算書	管理会計	法律	SMBC 経営懇話会 特別会員	SMBC 経営懇話会 会員	左記以外の方
5日間コース		●	●	●	●	●	177,210円(税込)	202,950円(税込)	233,640円(税込)
3日間コース	A	●	●			●	103,950円(税込)	118,800円(税込)	136,620円(税込)
	B	●		●		●			
2日間コース	A	●				●	69,300円(税込)	79,200円(税込)	91,080円(税込)
	B	●	●						
	C	●		●					
	D		●		●		73,260円(税込)	84,150円(税込)	97,020円(税込)
	E		●			●	69,300円(税込)	79,200円(税込)	91,080円(税込)
	F			●	●		73,260円(税込)	84,150円(税込)	97,020円(税込)
	G				●	●			
1日コース	A	●					38,500円(税込)	44,000円(税込)	50,600円(税込)
	B		●						
	C			●					
	D				●		42,900円(税込)	49,500円(税込)	57,200円(税込)
	E					●	38,500円(税込)	44,000円(税込)	50,600円(税込)

8/20(水)
【1日セミナー】

コーチング入門(初心者対象)

内容

- 導入:なぜコーチングが必要なのか?
- そもそもコーチングとは?(コーチングの基本概念)
- 効果的にコーチングするスキルとは?

藤井 恵嗣 氏 / デュナミス代表
NPO法人教育政策ラボラトリ副理事長
マネジメントコンサルタント エグゼクティブコーチ

- 初心者でも効果的なコーチングができるフレームワークとは?
～どうすれば部下の目標達成や問題解決をコーチングできるのか?～
- GROWモデルコーチングとは?
- あなたの職場でコーチングを実践するために!

受講料 D

8/20(水)
【1日セミナー】

プレイングマネージャーの役割と実務

内容

- プレイングマネージャーが必要とされる背景
- プレイヤーとマネジメントの役割を見る化する
- マネジメント機能を抱え込まずにシェアする

新名 史典 氏 / 株式会社Smart Presen
代表取締役
プレゼン・組織開発コンサルタント

- 優先順位とスケジュールを共有するマネジメント
- メンバーとの対話力とミーティングのファシリテーション力を発揮する
- 自身の成長を巻き込み、部下には自分を巻き込ませる

ライブ配信同時開催

受講料 D

8/21(木)
【1日セミナー】

管理職・リーダーのためのリーダーシップ力向上と仕事の任せ方

内容

- 時代の変化と結果を出す管理職が実行している3つの行動
- リーダーシップの発揮の仕方
- 部下指導の基本と任せる技術(ティーチング・コーチング)

北村 信貴子 氏 / 株式会社アタックス 執行役員
シニアパートナー
中小企業診断士、産業カウンセラー

- 人間関係に問題がある社員の仕事の任せ方
- 組織を動かすリーダーシップはこうして発揮する!
- リーダーとしての自覚と覚悟(エリクソンの発達心理学)

受講料 D

8/22(金)
【1日セミナー】

管理職対象 1 on 1 ミーティングで部下を育てるためのポイント

内容

- 1 on 1 ミーティングとは何か? その定義と特徴とは
- 1 on 1 ミーティングの構造と流れ【デモンストレーション】
- 1 on 1 で活用するコミュニケーション技法

小林 芳子 氏 / 株式会社Y'sディスカヴァー 代表取締役
エグゼクティブコーチ 兼 人材開発コンサルタント

- 1 on 1 ミーティングの実践【ケーススタディ】
- 1 on 1 ミーティングのテーマを選定する
- 1 on 1 ミーティングで部下を育てる力を強化するために

受講料 D

8/27(水)
【1日セミナー】

部下指導での褒め方・叱り方

内容

- 褒めると叱るは部下育成のコミュニケーション
- 叱ると怒るの違い
- パワハラにならない叱り方

久保田 康司 氏 / 株式会社マネジメント・ラーニング
代表取締役 博士(政策科学)

- 部下に期待を伝える
- 褒めるとおだてるの違い
- 成長につながる合理的な褒め方

受講料 D

8/18(月)
【1日セミナー】

中堅社員のためのロジカルシンキングと問題解決入門(社会人経験10年目以上対象)

内容

- 論理的に考えるとはどういうことか
- 三角ロジックと帰納法
- モレやダブリをなくして考える

久保田 康司 氏 / 株式会社マネジメント・ラーニング
代表取締役 博士(政策科学)

- フレームワーク思考とは
- 問題の原因を探る
- 対策を検討し問題を解決する

受講料 D

8/19(火)
【1日セミナー】

中堅社員のためのPDCA研修(社会人経験10年目以上対象)

内容

- 組織のPDCAとは?
- 計画を俯瞰してレビューする
- ミドルアップダウンで情報を共有する

新名 史典 氏 / 株式会社Smart Presen
代表取締役
プレゼン・組織開発コンサルタント

- 部下・後輩の現状をチェックするフィードバック
- チームの仕事を改善する
- 周囲を巻き込むアクションを起こす

受講料 D

8/25(月)
【1日セミナー】

中堅社員のインバスケ研修～業務の生産性向上と問題解決～

内容

- 中堅社員に求められる役割
- あらゆる状況に対応する～インバスケトレーニングとは
- 演習Ⅰ～今どきの後輩にどう対応すべきか

久保田 康司 氏 / 株式会社マネジメント・ラーニング
代表取締役 博士(政策科学)

- 演習Ⅱ～上司の無理難題にどう対応すべきか
- 演習Ⅲ～さまざまな問題にどう対応すべきか
- 組織の潤滑油となる

受講料 D

8/4(月)
【1日セミナー】

新入社員フォローアップ研修

内容

- 組織における成功の循環とは
- プロフェッショナルとアマチュアの圧倒的な違い
- 組織人として働くために必要な6つの理論

井上 舞 氏 / キャリアアップ・ラボ株式会社
人材育成インストラクター

- 社会人基礎力から学ぼう! 自信がもてる仕事の進め方とは
- 「報告・連絡・相談」は自分の付加価値を高める最大の武器
- 好感力を高めるためのコミュニケーションスキルの習得

受講料 D

※「ライブ配信同時開催」は、来場セミナーとの同時開催で、SMBCビジネスセミナーをリアルタイムに視聴できるオンラインセミナーです。来場・ライブ配信のいずれかをお選びいただけます。
◎セミナー名、内容、開催日、受講料等は予告なく変更する場合があります。 ◎詳細はホームページにて最新情報をご確認ください。

8/18(月)
【1日セミナー】

新入・若手社員のコミュニケーションと報連相(報告・連絡・相談)

内
容

- 今、新入・若手社員に期待されていること
- 新入・若手社員に求められるコミュニケーション
- コミュニケーションの基本スキルを伸ばす

- 「報告」の徹底で安心・信頼を得る
- 「連絡」で周囲との連携力を強化する
- 「相談」は自分を成長させるチャンスの場合

川北 麻紀 氏 / Alive 代表
キャリアコンサルタント

受講料 D

8/20(水)
【1日セミナー】内
容

- ロジカルシンキング(論理的思考)
- ロジカルシンキングの基本構造
- ロジカルシンキングの縦と横の構造

- ビジネスシーンで活用するフレームワーク
- 課題発見、課題解決
- ロジカルなコミュニケーション

山本 龍太 氏 / 株式会社トリプルバリュー
MBA(経営学修士)

受講料 D

8/21(木)
【1日セミナー】内
容

- タイムマネジメントとは
- タイムマネジメントに必要な3つの行動
- タイムマネジメントと人間の心理

- 日々の業務に反映させる
- リーダーになる人のタイムマネジメント
- 働き方改革とタイムマネジメント

河野 通陽 氏 / 有限会社コノジャパン 代表取締役
ロールプレイング研究所 代表
MBA(経営修士)

受講料 D

8/22(金)
【1日セミナー】内
容

- 若手リーダーとはどんな存在か
- 後輩を育てる人に求められること
- 効果的な後輩指導の方法

- リーダーシップとフォローシップ
- チーム全体で成果を上げるために
- 更なるリーダーシップの発揮のために

代田 敬子 氏 / Recipro-seeds(レシプロシーズ)
代表

受講料 D

8/28(木)
【1日セミナー】内
容

- 目的と目標の違い
- 目標達成のフレームワーク
- PDCAの各ステップのポイントを理解する

- 良い目標が成功の秘訣
- 目標達成に欠かせないC(Check)とA(Act)
- モチベーションの維持

松尾 久美子 氏 / 株式会社マーブルイノベーション
代表取締役

受講料 D

8/4(月)
【1日セミナー】内
容

- 簿記の目的
- 簿記～決算書作成までの一連の流れ
- 仕訳の目的とルール

- 売上、仕入に関連する取引の仕訳
- その他の取引の仕訳
- 決算書の作成(演習)

岡田 能竜 氏 / 岡田フィナンシャルコンサルティング合同会社(岡田税理士事務所)
代表・税理士

受講料 D

8/5(火)
【1日セミナー】内
容

- 社長は経理リーダーに何を期待しているのか?
- 日々の経理業務の省力化と品質強化
- 月次決算の早期化と正確化

- 正しい資金管理と資金調達方法
- 実務に活かす決算書の見方と改善手法
- 「強い経理部門」とリーダーに求められる資質

小笠原 知世 氏 / 御堂筋税理士法人 税理士
株式会社組織デザイン研究所
人事コンサルタント

受講料 D

8/19(火)
【1日セミナー】内
容

- 消費税率10%・経過8%・軽減8%とインボイス制度の最新の取扱い
- 消費税計算の基本と特徴再確認と課・非・不・免判定
- 消費税の免税業者、簡易課税、課税期間、個別論点

- 決算申告時の消費税トータルチェックの手法
- 実際の消費税申告計算の仕方(全額控除・個別対応方式・一括比例配分方式)
- 消費税と法人税、印紙税、源泉所得税等・各種届出と注意

井村 奨 氏 / 有限会社オフィス井村 代表取締役
井村公認会計士事務所 所長、公認会計士・税理士、
ファイナンシャルプランナー1級、同1級検定委員、公認会計士実務補習所修了試験委員

受講料 D

8/29(金)
【1日セミナー】内
容

- 決算書の目的と種類
- 貸借対照表の目的と読み方
- 損益計算書とキャッシュフロー計算書の目的と読み方

- 決算書を使った財務分析の手法(安全性・収益性)
- 決算書を使った財務分析の手法(成長性・生産性分析)
- 決算書を使った財務分析の手法(前期比較、2社比較)

岡田 能竜 氏 / 岡田フィナンシャルコンサルティング合同会社(岡田税理士事務所)
代表・税理士

受講料 D

営業・マーケティング

8/26(火)
【1日セミナー】



ビジネスプレゼンテーション力向上セミナー

●プレゼンテーション成功の鍵を握る3要素
●注意と興味を引くために必要な表現力の基本
●聞いてもらう声の使い方・話し方・表現の仕方

三神 結衣 氏 / 株式会社ネクストステージ・プロデュース 代表取締役
米国NLP™協会認定トレーナー
能力開発トレーナー フリーアナウンサー

●相手が納得でき、印象に残るシナリオの型
●シンプルでわかりやすい話にするスキル
●オープニングとクロージングで心をつかむ

受講料 D

貿易・物流・生産・システム

8/5(火)
【1日セミナー】



適正在庫を続ける仕組み構築のポイント

●なぜ在庫適正化をなかなか継続できないのか？
●継続的な在庫適正化を実行するためのステップ
●在庫適正化ステップを具体的な他社事例で学ぶ

杉原 健史 氏 / アットストリームパートナーズ合同会社
コンサルティングフェロー/出資者

●実績データから「適正在庫」を算出して改善する
●在庫適正化のメカニズムを他社改善事例から学ぶ
●在庫適正化のカギは、やはり「滞留在庫を撲滅せよ」

ライブ配信同時開催

受講料 D

8/29(金)
【1日セミナー】



貿易実務スキルアップ講座

●輸出取引成功のポイント
●インコタームズと輸送・保険
●輸出実務者に必要なスキル

植村 浩康 氏 / 株式会社C・progress
海外事業統括役員

●輸入取引成功のポイント
●輸入通関と関税(FTAを含む)
●輸入実務者に必要なスキル

受講料 D

8/25(月)
【1日セミナー】



スッキリまとまる図解思考

●こんなにある！図解の魅力
●図解のルール 基本の基本
●図解の使い方・極め方

橋本 尚久 氏 / 株式会社ネクサック
代表取締役

●問題解決のためのロジカルシンキング
●図解で思考を拡大・整理
●自分の仕事で図解思考を活用する

受講料 D

ビジネススキル

8/27(水)
【1日セミナー】



心理学に学ぶ職場のコミュニケーション術

●ビジネスに役立つ心理学
●信頼関係のベースを作れる人になる
●相手の世界を理解する方法

三神 結衣 氏 / 株式会社ネクストステージ・プロデュース 代表取締役
米国NLP™協会認定トレーナー
能力開発トレーナー フリーアナウンサー

●働きやすい職場にする心理学的アプローチ
●言いにくいことを建設的に伝える技術
●安全な職場づくりに必要な感情マネジメント

受講料 D

8/28(木)
【1日セミナー】



アサーション研修(アサーティブコミュニケーション研修)

●自分も相手も大切にしたい伝え方が必要
●アサーティブ・コミュニケーションの重要性
●人間関係を悪くしない伝え方とは
～アサーティブな伝え方のポイント～

荒尾 千春 氏 / 株式会社チェンジ・アップ 代表取締役
東海大学 教授 博士(政策科学)

●アサーティブなコミュニケーションを目指す
●実際にアサーションを使って相手に思いを伝える
●「伝える」と同じくらい「聴く」のも重要

受講料 D

SMBCビジネスセミナー
定額制クラブ(大阪)無料説明会

セミナー見学あり!

照会先: SMBCコンサルティング株式会社 定額制クラブ事務局
TEL 0120-650-730 受付時間: 平日 9:00 ~ 17:00

6/13(金) 仕事も人間関係もうまくいくコミュニケーションの技術

6/24(火) OJT研修～できる後輩・部下を育てる現場指導法～

時間 すべて 13:30 ~ 16:00

会場 弊社ホール

貴社の状況に合わせた、定額制クラブの活用の仕方についてご相談に応じます。
第1部(約30分) 定額制クラブ(大阪)についてのご説明と質疑応答
※疑問・不明点を個別にお答えいたします
第2部(約1～1.5時間) セミナーの見学

◎セミナー受講時間の目安

午前	10:00～13:00	午後	14:00～17:00	1日	10:00～17:00
----	-------------	----	-------------	----	-------------

◎受講料 (1名様につき・消費税込)

	D
1. SMBC経営懇話会特別会員	30,800円
2. SMBC経営懇話会会員	35,200円
3. 上記以外の方	40,700円

※テキスト・資料は弊社で用意致します。
※昼食はご用意致しません。昼食はお客さま各人でご用意ください。中之島セントラルタワー内にはレストランフロアやコンビニエンスストアもございます。

◎会場のご案内

詳細についてはホームページをご覧ください

弊社ホール
〒530-0005 大阪市北区中之島2-2-7
中之島セントラルタワー17階
TEL 0120-854-380

※お車でのご来場はご遠慮ください。
※会場は事前の予告なく変更することがございます。予めご了承ください。

申込方法

開催前営業日15時までに弊社「教育サイト」からお申込みください。

SMBC 教育 検索

申込み・問合せ先

SMBCコンサルティング"ビジネスセミナー事務局 TEL 0120-854-380 [受付時間: 平日 9:00～17:00]
〒530-0005 大阪市北区中之島2-2-7 中之島セントラルタワー17階
Webサイト: https://smbc-consulting.co.jp